

ホームネット

買取再販300戸超えの見込み

家具や日用品がセットの物件が人気

ホームネット(東京都中野区)の買取再販事業が好調だ。前期250戸だった販売戸数は、今期20〜30%増加し、300戸を超える見込みだ。

好調の要因は、2年半前に開設した大阪支店での販売戸数が伸びたこと。同支店の平均販売価格は2400万円ほど。



濱中雄大社長

特に売れ行きが良かったのは、「FURVAL(フーバル)シリーズ」だ。これは家具や家電に加えて、食器や調理器具などの日用品までコーディネートされた物件。家具や家電、日用品の費用を住宅ローンにまめられる点が人気の理由だ。年収が400万〜500万円ほどの層をターゲットにしている。

「物件の購入で現金を使い果たし、インテリアや日用品にまで手が回らないお客様は多い。そこで、『FURVAL』を考

えました。当初『大阪では、そんな高い物件は売れるはずがない』と周りから冷やかな目で見られましたが、むしろ大阪での反響が良かった」

(濱中雄大社長) また、同社は10月25日、MUJI HOUSE

(東京都豊島区)と業務委託契約を締結。「MUJI INFILLO」を商品ラインアップに加える。こちらは、3000万円以下の「FURVAL」よりも高い、4000万〜4500万円の価格帯の商品力強化を図る。

古民家再生を強化

ナイスさんいん

2500万円の大規模改修も

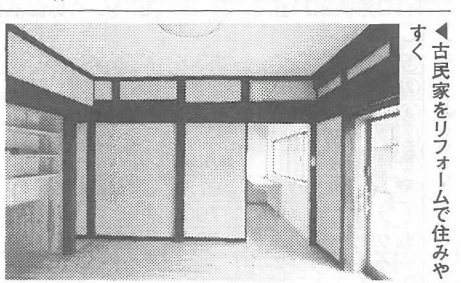
ナイスさんいん(鳥取県米子市)が古民家再生



矢田峰夫社長

成約成功のポイントとは、施工実績のPRを強化している。前期は5件受注し、今期もわずかに4カ月間で3件受注している。

「創業以来12年間で取り扱ってきた約60件の事例をホームページで紹介し、どのような建物環境にも対応できる豊富な経験をアピールしている。10月は2500万円の



古民家をリフォームで住みやすく

被害の原因は「家具」

東京大学の目黒公郎教授は10月12日、同大学生産技術研究所(東京都目黒区)にて、講演を行った。目黒教授が主宰するワーキンググループが開発した家具の転倒防止の実験装置「てんとう虫」の完成披露に合わせたものだ。

OPINION

家具の転倒防止が被害を減らす



東京大学 生産技術研究所 目黒公郎 教授

地震負傷者の3〜5割が家具転倒

例えば、阪神淡路大震災では、死者の約80%が、家屋の倒壊により、下敷きになって即死した。その一方で、約10%が室内家具の倒壊による圧死と言われている。

そのほか、新潟県中越沖地震など近年発生した地震についても、負傷者の3〜5割が家具の転倒を原因と

するものだった。高層ビルは危険性「高」さらに、首都圏では、主に高層ビルにおいて家具転倒の危険性が高まる可能性も指摘されている。なぜなら、

「現在、日本は地震が頻発する時期を迎えており、そのため、今後30〜50年の間で多くの地震が発生すると想定されています。しかも、今後30年の中で発生する地震の被害額は、100兆〜300兆円と言われている。そのため、適切な防災対策の立案と実施は、国の存続に関わる重大事項なのです」(目黒教授)

栄住産業の宇都社長が受賞

「住生活月間」功労者表彰

第28回「住生活月間」における功労者表彰が10月15日、ホテルクラウンパレス神戸にて行われ、栄住産業(福岡県福岡市)の宇都正行社長が国土交通大臣賞を受賞した。

式典は高田宮妃殿下もご列席され、厳粛に執り行われた。

同社は、屋上緑化工事における実績が多数あり、住



宇都正行社長

同社では、36万棟以上の実績のある金属防水「スカイプロムナード」に定評がある。この技術を生かし、三角屋根を平らにしてもうひとつの空間を提供する「OSORAリビング」で新たなリフォーム需要を喚起している。

リフォーム営業マンを育てるビジネス誌

ReformSales MAGAZINE

12月号

看板プランナーの発想力に学ぶ

看板プランナーの発想力に学ぶ

A4/オールカラー/44ページ

年間購読料 6,000円
単品 600円(WEB限定)

購入はWEBから [リフォームセールスマガジン](#)

リフォーム/リノベーション業で、顧客の信頼を勝ち取る最強の資格!

●累計合格者 5,725名● (第34回試験まで)

リフォームスタイリスト®

第35回 試験日 2017年 1月 21日 (土)

1級・2級・3級 受験申込期間: 12月7日(水)まで

一般社団法人 日本ライフスタイル協会 (2003年3月設立) ▼詳細、お申込みは▼
東京都新宿区西新宿7-16-6
TEL 03-5332-5125 FAX 03-5332-5162 <http://www.lifestyle.or.jp/>

650名突破!! 法人受講も受付中!

リフォーム営業の基本が学べて、資格も取れる

NSA リフォーム提案士®

学びたくても、誰も教えてくれなかったリフォーム営業の基本を正しく学んで資格取得で堂々と営業活動に臨んでください

詳しくは [リフォーム提案士](#) 検索 <http://www.nhsa.jp>

一般社団法人 全国住宅営業認定協会
東京都千代田区内神田2-3-9 第二桐治ビル4階
☎03-5577-5617 info@nhsa.jp